

Econeto en 10 points

Pilier de l'entreprise, les logiciels de gestions sont devenus indispensables de la petite à la grande structure.

Permettant de réaliser les documents les plus communs comme les devis, les factures, les avoirs, ceux-ci permettent d'uniformiser leur méthodologie. Fini les tableurs, plus besoin de vérifier la mise en forme des documents, les numéros de page ou encore les numéros des pièces qui doivent se suivre.

Les éditeurs de logiciels de gestion sont très nombreux, et les corps de métiers de leurs clients tout aussi vastes. Pour limiter leurs coûts de développement, leurs solutions sont restées génériques afin de toucher tous les corps de métiers. Le métier d'intégrateur est alors devenu indispensable pour permettre à chaque société cliente de paramétrer la solution après acquisition. Les intégrations restent à ce jour des postes de dépense importants et souvent peu satisfaisantes pour les PME de service, notamment dans le secteur de la propreté.

D'autres éditeurs ont alors vu une niche en se disant éditeurs de logiciel métier et non plus générique. Force est de constater qu'il n'en est rien, nombreux sont les logiciels pour l'activité de nettoyage, mais peu sont ceux qui méritent ce titre. Généralement développés par des développeurs et des comptables, ceux-ci sont en rupture avec l'utilisateur réel. C'est le développement d'un logiciel fait par un utilisateur et gérant d'une société de nettoyage qui bouleverse le secteur en y apportant de nombreuses innovations.

01 – Site web de l'entreprise et logiciel de gestion. Les deux tout en un.

Les prestations enregistrées, les photos utilisées pour les devis et les mentions légales des paramètres sont autant d'éléments en commun entre un logiciel de gestion et un site web vitrine. Pourquoi donc séparer les deux ?

Econeto est installé sur le propre nom de domaine du client et **génère le site web vitrine** de la société de nettoyage. Les photos ainsi utilisées pour les devis, pendant ou après intervention peuvent être publiées simplement sur le site web pour l'acquisition de nouveaux prospects ! Modifiez vos données sur une seule page, vos documents et site web sont instantanément mis à jour.



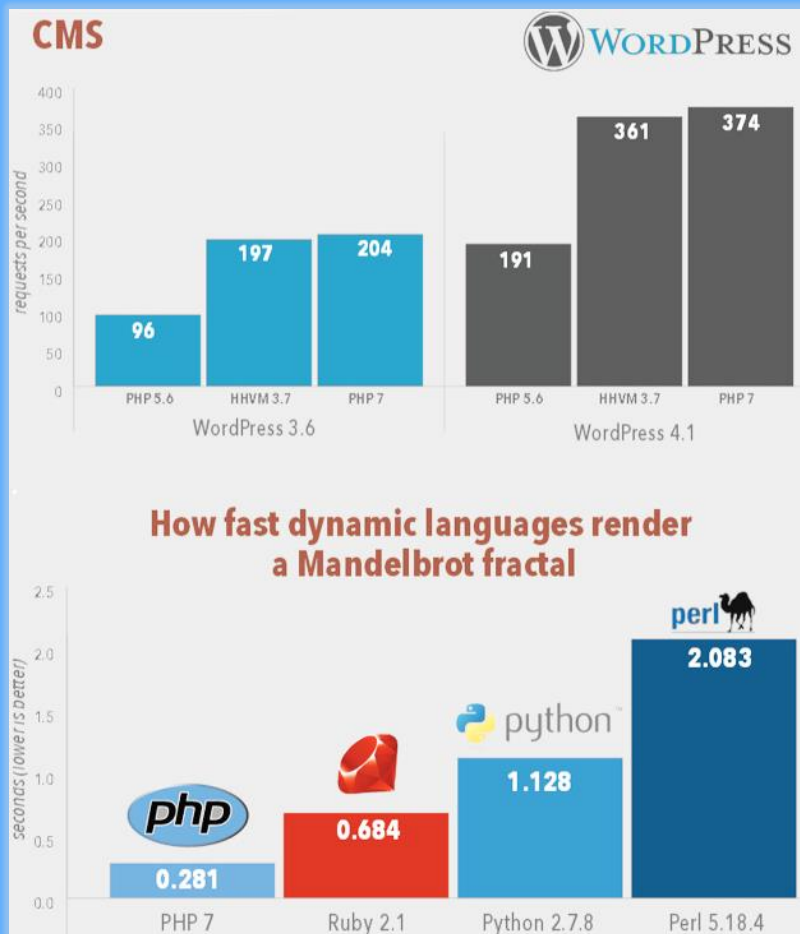
The image shows a split-screen view of the Econeto software. On the left is the software's dashboard, and on the right is a preview of the generated website.

Dashboard (Left):

- Search bar and 'Déconnexion' link.
- Navigation menu with categories: Clients, Commerce, Organisation, Saisie, Communication.
- Tableau de bord (Dashboard) section.
- ECONETO - Abonnement** (Subscription):
 - Text: "Les retards de paiement importants entraînent un blocage progressif et automatique du logiciel conformément aux C.G.V. d'ECONETO (et non réactivable manuellement, seul la réception des soies annuleront les blocages)." (Note: 'soies' is likely a typo for 'soies' or 'soies').
 - Prépaiements SEPA activés.
 - RUM n° SWOAKECONETO757BSALPESTEC201 [Voir le mandat]
 - Facture n°1151 du 26/06/15 impayée : 20 jours de retard - 95,98 € [Télécharger]
 - *** Consulter toutes les factures Econeto
 - Détails de règlements convenables: Pas de blocage avant le 04/08/2015
 - de 40 jours de retard : Econetomètre et Assistance intelligente bloqués.
 - de 60 jours de retard : Lecture seule des devis (impossibilité de modifier/réviser).
 - de 90 jours de retard : Lecture seule des factures (impossibilité de modifier/réviser).
- Econetomètre - prospect / prestations** (Prospect/Services):
 - Ce que vont rechercher vos prospects en Juillet: Lavage de moquettes, Nettoyage de façades, Nettoyage de toitures, Nettoyage de vitres.
 - Ce que vont rechercher vos prospects en Août: Nettoyage de toitures, Nettoyage de véhicules, Spraying.

Website Preview (Right):

- Header: **Econeto** and **Votre site web**.
- Footer: CONTACT | ASSURANCE | MENTIONS LÉGALES.
- Address: Siège social : 127 Route de Charneuse 74330 POISY
- Phone: Téléphone : 04 50 08 68 46; Portable : 06 43 10 06 01; Télécopie : 04 50 46 36 13
- Email: Email : contact@alpes-techniques-nettoyages.fr
- Logo: **-Alpes Techniques Nettoyages-**
- Rubriques (Categories):
 - Contrat de ménage régulier
 - Nettoyage de vitres en hauteur
 - Nettoyage façade bâtiment
 - Démoussage toitures
 - Nettoyage terrasses et margelles de piscine
 - Entretien de parking
 - Shampooing moquette
 - Décapage et cirage de sol thermoplastique
 - Nettoyage après chantier



02 – Compatibilité sur tous vos appareils.

Econeto est compatible avec tous les navigateurs web (Chrome, Internet Explorer, Firefox, Opéra, Dolphin...), sur tous les systèmes d'exploitation (iOS, Android, Windows, Linux) de n'importe quel appareil (Pc, Tablette, Smartphone).

Econeto utilise en effet des technologies web utilisées depuis le début d'internet. HTML, Javascript, JQuery, PHP, Apache... Des langages qui ne sont pas prêts de s'arrêter puisque les plus grosses plateformes du web les utilisent.



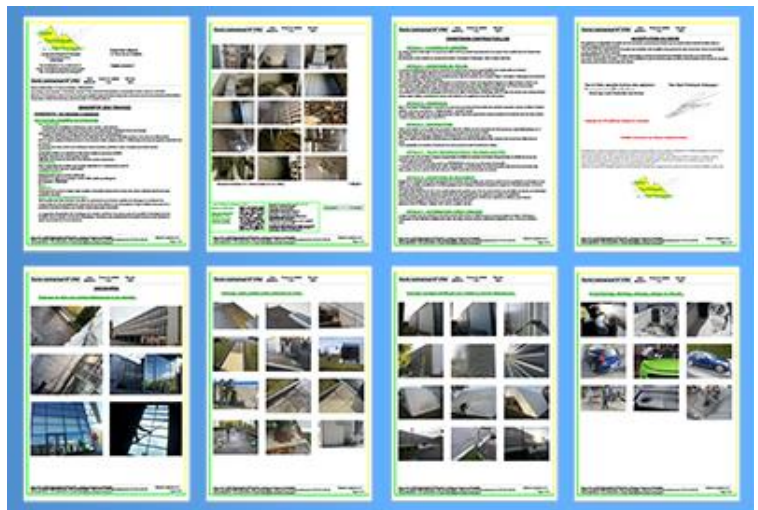
Source : journaldunet.com

03 – Faites votre devis devant votre client et envoyez le lui directement par mail.

Il vous est enfin possible de **générer votre devis devant votre prospect** dès le premier RDV.

Les CGV Econeto adaptées au secteur de la propreté sont incluses et peuvent être modifiées à souhait en créant de nouveaux modèles de devis pouvant être utilisés comme présentations de votre société.

Importez les photos du chantier, Indiquez le montant de l'intervention, le PDF de plusieurs pages est généré en quelques clics avec le modèle souhaité.



Stockés en ligne, les documents peuvent être **consultés par les collaborateurs** en ayant les permissions pour suivre l'avancée des propositions. Ceux-ci peuvent notamment laisser des notes sur les documents, prestations et fiches clients.

04 – Suivi des propositions permanent.

Recevez un mail à chaque fois qu'un prospect consulte son devis ou sa facture. Cet avantage sur vos concurrents ne manquera pas de doper le taux de transformation prospect/client. La réception des "tracking" de consultation **en temps réel** par mail est une révolution du métier de commercial, mais également une révolution pour les secrétaires ou le dirigeant, leur permettant d'avoir un suivi des relances et propositions commerciales.

Après chaque consultation en ligne du devis au format PDF, le prospect est automatiquement redirigé vers le site web de votre société de nettoyage. Celui-ci consulte alors votre site web et découvre les photos d'interventions et les différentes prestations proposées.

Bonjour,

Suite à notre rencontre de ce jour concernant le nettoyage de fin de chantier, voici le devis correspondant.

[Pour télécharger votre devis en pièce jointe, cliquez ICI](#)



Bien cordialement,

Jonathan Poinas
Gérant
Alpes Techniques Nettoyages



Traitement automatisé : Notre service administratif dispose de moyens informatiques destinés à suivre nos échanges de courriers électroniques. Les liens contenus dans nos mails sont uniques. De cette manière, nous sommes informés de chaque consultation de chaque pièce en temps réel directement dans notre logiciel de Gestion. Le cas échéant, de la non-consultation des pièces afin de relancer ou de prendre contact avec nos clients. Les informations enregistrées sont réservées à l'usage du personnel de Alpes Techniques Nettoyages et ne peuvent être communiquées à des tiers sans votre accord.

Ajoutez des photos :

Photos dans la base de données :



05 – Le traitement des photos.

Chaque photo envoyée sur votre logiciel Econeto est redimensionnée, compressée et se voit étiquetée avec le logo de votre société !

Les photos sont ainsi adaptées aux standards du web pour leur référencement, mais aussi pour leur intégration dans les devis en limitant le poids des PDF ! Les photos peuvent être liées aux prestations d'un client qui peut alors les consulter sur son interface en ligne.


06 – Gérez vos contrats et votre facturation mensuelle en quelques clics.

En général, si vous réalisez 600 factures chaque mois, il vous faudra **3 jours par mois** pour en venir à bout.

Renseignez chaque prestation pour chaque client avec les périodicités et le nombre d'interventions.

Econeto génère alors le planning d'intervention mais aussi le planning de facturation, **les deux restent liés** ! Impossible d'intervenir sur un chantier et d'oublier de facturer.

Le jour de la facturation mensuelle, cliquez sur « lancer l'assistant de facturation automatique » et facturez tous vos clients en quelques minutes. **Notre record est de 600 factures en 10 minutes (contre 21 heures)**, soit 60 factures en une minute ; **une facture à la seconde**. Vous gardez la main lors de l'automatisme et pouvez stopper ou sauter chaque ligne.



Nouveau record !
New record !

600 factures en 10 minutes
600 invoices in 10 minutes
le 9 Juin 2015

 **ECONETO** Logiciel pour entreprises de nettoyage
Software for cleaning companies.

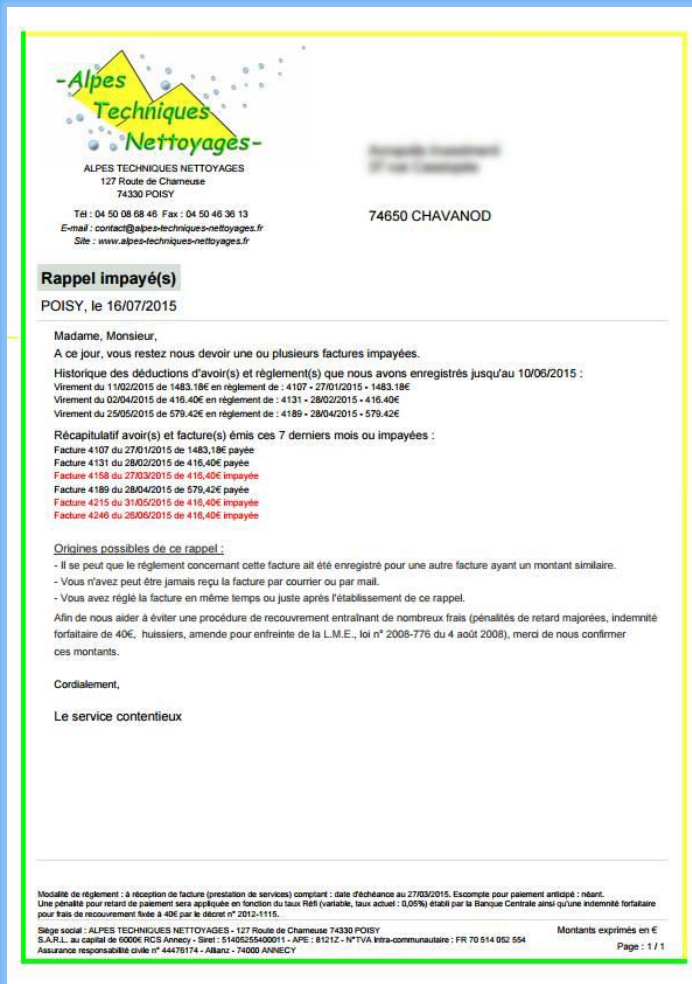
07 – Suivez les règlements de vos clients.

La fonctionnalité banque permet de renseigner débit et crédit de votre relevé bancaire. A la seule différence **qu'Econeto détecte les montants et présélectionne les factures correspondantes**. Ne perdez pas votre temps à chercher une facture correspondant à un chèque émis par une SCI que vous ne connaissez pas.

Attribuez les règlements par ordre chronologique et **ne tombez pas dans le piège des sauts de factures de vos clients**, tels que les syndicats de copropriétés, très adeptes de cette pratique.

Détectez rapidement un saut de facture ou une erreur de règlement grâce à la reconnaissance des montants.





08 – Gérez vos impayés en cliquant.

Avec la semi-automatisation des relevés bancaires, les attributions des règlements aux factures deviennent de simples formalités. Le croisement des données et les jonctions de tables internes à la solution Econeto permettent la génération d'un seul PDF contenant tous les rappels pour tous les clients.

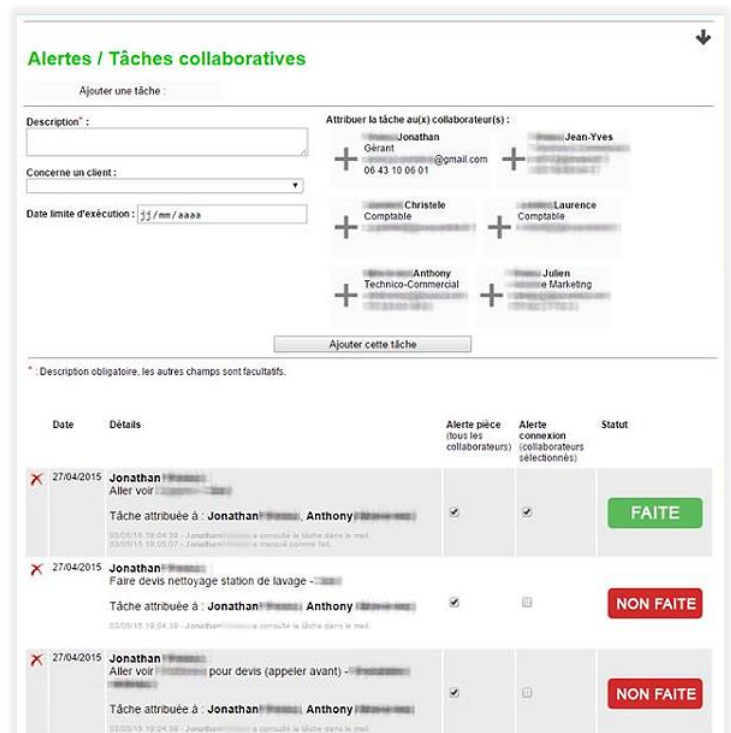
Chaque rappel pour un client contient :

- ✓ L'historique des encaissements et leur attribution.
- ✓ Les factures émises et leur statut de solde.
- ✓ Un rappel aux CGV et textes de loi en vigueur sur les délais de règlements.
- ✓ Finissez-en avec les échanges de balances clients et extraits de comptes ne correspondant à rien.

09 – Travaillez ensemble.

Les comptes utilisateurs **ne vous sont pas facturés en supplément** contrairement à la majorité des logiciels disponibles sur le marché. **Profitez-en**, créez un compte pour votre secrétaire, votre comptable, vos technicien... puis activez / désactivez les parties du logiciel selon besoin (Ajouter/modifier, lecture seule, supprimer, ou bloquez complètement)

Vos collaborateurs pourront alors créer des tâches et les attribuer à leurs collègues, **ceux-ci pourront alors échanger** et commenter la tâche pour organiser leur travail. Les prestations, les devis / factures / avoirs, fiches clients peuvent notamment recevoir des notes des collaborateurs. Notez ainsi les codes de porte, les souhaits du clients, les relevés de côtes du chantier et autres informations importantes.



10 – Le tout dans un moteur de recherche surpuissant.

Beaucoup de données sont avalées par le logiciel chaque jour.

Dans la plupart des progiciels de gestion, c'est à l'utilisateur d'informer le type de résultat souhaité. **Econeto casse les codes** et recherche dans tous les champs de toutes les tables et retourne les informations sous forme de tableau intelligent par degré de pertinence.

Il devient possible depuis un simple numéro de chèque, un numéro de remise de chèque, un mot clé, une commune, un code postal, un nom de rue, un montant H.T. Ou T.T.C d'obtenir en un clic tous les éléments liés à cette recherche : clients, contacts, photos, prestations, devis, factures, avoirs, alertes / liste de tâches...

Une révolution qui fait gagner un temps considérable avec un algorithme en constante amélioration.

Jonathan Déconnexion


| Clientèle | Commerce | Organisation | Suivi | Communication |
|--------------------------------|--------------|-------------------------|--------------|---------------------|
| Activités | Devis | Alertes / Liste tâches | Statistiques | Paramètres logiciel |
| Catégories de prestation | Facture | Planning - Agenda | Mail | Site web |
| Clients + | Avoir | Stocks / Fiche chantier | Envoi de SMS | |
| Prestations clients / articles | Banque | Bons de passage | | Tableau de bord |
| Photos | Calculatrice | Ressources Humaines | | Centrale d'achat |

Facture n° 4190

Recherche

| Clients / Prospects | Prestations | Notes |
|---|--|---|
| <p>- Fixe : 04 50 - Fax : 04 50</p> <p>@orange.fr</p> | <ul style="list-style-type: none">- Bardage gris- Bureaux- Façade vitrée extér- Vitres bureaux ext en b et souvent enh plus inter | <p>- Facades vitrees batiment</p> <p>Intervention</p> <p>Point d'eau dans les vestiaires, prendre clé à molette.</p> <p><small>Note prestation créée le 14/05/2015 - 15:43 par Jonathan Dernière modification : 14/05/2015 - 15:44</small></p> |

Photos



| Devis / Factures / Avoirs | Mouvements Banque | Alertes | | | |
|--|---|---|----------|---|------------------|
| <p>PDF factures</p> <p>Lettre de rappel</p> <p>Devis 2772 23/03/2015 51,00 € HT 61,20 € TTC (Plaque thermoplastique transparente)</p> <p>Devis 2671 28/05/2014 960,00 € HT 1152,00 € TTC (Nettoyage bardage gris bureaux)</p> <p>Facture 4192 28/04/2015 464,18 € HT 557,02 € TTC Impayée (Ménage bureaux une fois par semaine, Lavage vitres et cloisons vitrées inter/extér)</p> <p>Facture 4163 27/03/2015 525,53 € HT 630,64 € TTC Impayée (Ménage bureaux une fois par semaine, Lavage vitres et cloisons vitrées inter/extér, Lavage vitres façade extérieure)</p> | <p>Virement du 16/04/2013 de 494.61€ en règlement de : 3427 - 27/02/2013 - 494.61</p> <p>Virement du 24/05/2013 de 422.97€ en règlement de : 3450 - 28/03/2013 - 422.97</p> <p>Virement du 19/06/2013 de 542.09€ en règlement de : 3482 - 29/04/2013 - 542.09€</p> <p>Virement du 01/08/2013 de 613.73€ en règlement de : 3506 - 28/05/2013 - 613.73€</p> <p>Virement du 22/08/2013 de 542.09€ en règlement de : 3536 - 26/06/2013 - 542.09€</p> <p>Virement du 20/09/2013 de 542.09€ en règlement de : 3568 - 25/07/2013 - 542.09€</p> <p>Virement du 24/10/2013 de 613.73€ en règlement de : 3597 - 26/08/2013 - 613.73€</p> <p>Virement du 22/11/2013 de 542.09€ en règlement de : 3626 - 29/09/2013 - 542.09€</p> <p>Virement du 20/12/2013 de 542.09€ en règlement de : 3664 -</p> | <table border="1"><tr><td>14/05/15</td><td>Faire le décapage et cirage du bureau du fond</td><td>NON FAITE</td></tr></table> | 14/05/15 | Faire le décapage et cirage du bureau du fond | NON FAITE |
| 14/05/15 | Faire le décapage et cirage du bureau du fond | NON FAITE | | | |